

Calendario de planificación de Merchandising

Q1樂

ENERO

Empezar el año con buena energía

PLANIFICA:

Ferias de primavera, acciones internas y campañas de fidelización.

ENTREGA:

Regalos de bienvenida al año, agendas, tazas, textil corporativo.



ABRIL

Preparar el verano

PLANIFICA:

Artículos para el calor y acciones de marca junio-julio.

ENTREGA:

Productos de primavera y ferias Q2.



JULIO

Campañas de vuelta y planificación Q4

PLANIFICA:

Lanzamientos de otoño e inicio de campañas de Navidad.

ENTREGA:

Regalos internos y artículos para empleados.



OCTUBRE

Últimos ajustes del año

PLANIFICA:

Regalos de Navidad y cierres de presupuesto.

ENTREGA:

Merchandising de otoño y eventos corporativos.



Primeras ferias y campañas de fidelización

PLANIFICA:

Ferias de primavera, acciones internas y campañas de fidelización.

ENTREGA:

Regalos de bienvenida al año, agendas, tazas, textil corporativo.



Employer branding y verano a la vista

PLANIFICA:

Campañas de verano y kits corporativos para vacaciones.

ENTREGA:

Regalos de primavera, teambuildings y offsites.

AGOSTO

Tiempo de revisar y preparar

PLANIFICA:

Acciones de septiembre y Q4

ENTREGA:

Últimos productos veraniegos.

NOVIEMBRE

Mirando al nuevo año

PLANIFICA:

Campañas de enero-febrero del siguiente año.

ENTREGA:

Regalos navideños y acciones de agradecimiento.

MARZO

Primavera y eventos corporativos

PLANIFICA:

Campañas de verano, team buildings y acciones con empleados.

ENTREGA:

Merchandising para ferias y eventos de primavera.

JUNIO

Últimos pedidos antes del parón

PLANIFICA:

Vuelta al trabajo en septiembre y ferias de otoño.

ENTREGA:

Regalos de verano y packs corporativos.

SEPTIEMBRE

Vuelta al trabajo y ferias

PLANIFICA:

Campañas de fin de año y acciones navideñas.

ENTREGA:

Welcome packs, regalos de ferias y eventos.

DICIEMBRE

Cierre y análisis

PLANIFICA:

Presupuestos del año siguiente y nuevos objetivos.

ENTREGA:

Regalos de Navidad y detalles para empleados.